

FICHE DE MODELISATION DE PROJET D'INVESTISSEMENT



1. IDENTIFICATION

Intitulé de l'activité	TRANSFORMATION ARTISANALE DE CUIRS ET PEAUX
Description du modèle	Unité de collecte et de transformation de cuirs et peaux pour la fabrication artisanale de cuirs et peaux séchés destinés à la commercialisation auprès des artisans et des tanneries.
Objectifs	Objectif général : Contribuer à la réalisation de la sécurité alimentaire et nutritionnelle et à la réduction de la pauvreté. Objectifs spécifiques : - Contribuer à l'accroissement de l'offre en produits d'origine animale par la production de 3600 cuirs de bovins et 12 000 peaux de petits ruminants semi-fini annuellement ; - Favoriser la création d'emplois (GIE de 5 personnes) - Augmenter les revenus des éleveurs
Plan opérationnel	Collecte de cuirs et peaux bruts puis transformation artisanale par nettoyage, salage, et séchage d'un volume mensuel de 300 cuirs de bovins et 1 000 peaux de petits ruminants.

2. HYPOTHESES ET NORMES TECHNIQUES

Bâtiments et aire de séchage	- 120 m² d'étendue, large, aéré
Equipements	- Bassins (10 bassins) - Installation d'eau (robinet) - Balance - Brouette - Couteau d'écharnage - Pelle - Palettes

3. INDICATEURS FINANCIERS CLES

	Rubriques	Indicateurs	Montant (Fcfa)
Investissements	Aire de séchage (m²)	1 800 000	5 235 000
	Magasin (m²)	1 800 000	
	Bassins (10 bassins)	1 200 000	
	Installation d'eau (robinet)	200 000	
	Balance	15 000	
	Brouette	20 000	
	Couteau d'écharnage	20000	
	Pelle	5 000	
	Palettes	175 000	
Fonds de roulement	Peaux vertes d'ovins	1 200 000	4 110 000
	Cuirs verts de bovins	1 440 000	



	Sel (kg)	200 000	
	Chaux éteinte (kg)	400 000	
	Sel d'ammonium (kg)	200 000	
	Produits détergents	50 000	
	Nep Nep (gousse a nilotica)	400 000	
	Transport	50 000	
	Téléphone	20 000	
	Salaires	150 000	
COUT ESTIMATIF DU PROJET			9 345 000
Chiffres d'affaires	Vente de peaux	12 000	55 200 000
	Vente de cuirs	3 600	
Rentabilité	VAN : -13 306 314 FCFA	TRI : 33 %	SR : - 5 581 020 FCFA

4. FACTEURS CLES DE REUSSITE

- ❖ Acheter des cuirs et peaux de bonne qualité en évitant les produits endommagés lors du dépeçage
- ❖ S’assurer d’avoir un débouché stable nouant des relations contractuelles avec des clients
- ❖ Respecter la biosécurité et assainir l’unité à travers un système efficace d’évacuation des ordures

5. RISQUES ET MITIGATION

Risques	- Mauvaise qualité des produits rendant difficile la vente (prix au rabais) - Indisponibilité des produits à transformer du fait notamment de la concurrence des exportateurs de produits frais pour la consommation humaine
Mitigation	- S’approvisionner auprès de fournisseurs de produits de qualité - Etre compétitif (prix, qualité, respect des engagements)

6. ENCADREMENT ET FINANCEMENT

Institutions	Encadrement	Financement**
- Fonds d’Appui à la Stabulation (FONSTAB) - Autres services du MEPA et Partenaires - Autres Fonds et établissements financiers*	- Formation - Appui-conseil - Suivi - Mise en relation avec clients et fournisseurs	- Apport (10%) - Emprunt (90%) - Garantie (Variable) - Taux d’intérêt (10%) - Durée (1 an)

*FONSIS, FONGIP, ANIDA, PRODAC, BMN, DER, BNDE, LBA, AUTRES BANQUES

** Conditions appliquées par le FONSTAB pour ce modèle